

太平洋鐵路建成155周年 美國華僑華人紀念鐵路華工

中新社北京5月10日電(記者金旭 門睿) 美國太平洋鐵路被稱為“世界七大工業奇蹟之一”，其背後是逾萬名鐵路華工開山鑿路、填壑建基的血汗史。時值太平洋鐵路建成155周年，美國華僑華人在接受中新社記者連線採訪時表示，修築這條鐵路的華工貢獻值得銘記。

“1869年5月10日，中央太平洋鐵路公司和聯合太平洋鐵路公司在美國猶他州的普羅蒙特里一起釘下了世界上首條橫貫大陸鐵路的最後一顆鋼釘。”美國猶他州韋伯州立大學終身教授樂桃文說，華工們用生命鋪就了太平洋鐵路，但在當日的通車儀式上，卻未見到一張華人的面孔。

樂桃文熱衷於探尋鐵路華工的足跡和過往，“我到過金釘國家公園，參觀過華工的小屋遺址，想象着他們當年在艱苦環境中堅持工作和生活的場景，也在內華達州卡林市見證華工紀念碑的揭幕……”他說，華工在艱苦的工作環境中忍受着烈日與塵垢、寒冷與孤獨、雪崩、塌方、疾病等風險無處不在。作為修建鐵路的主力軍，他們用極短的時間完工，大大加快了美國西進的步伐。

“每根枕木下都有一具華工的屍骨，但他們的貢獻卻一度被抹去，成為‘沉默的道釘’。”樂桃文表示，華工不應該是無名的建設者。2014年5月9日，在美國修築鐵路的1.2萬名華工被載入美國勞工部榮譽榜。2019年，在太平洋鐵路竣工150周年之際，猶他州舉行盛典，對華工的貢獻予以肯定和感激。“當時，我邀請了猶他州的僑團，一起舉辦了涵蓋研討論壇、慶典、音樂會等多種形式的系列紀念活動，希望讓更多美國民眾瞭解鐵路華工的故事。”

美國南加州廣府人聯誼會創會會長陳燦培與夫人李碧清長期關注鐵路華工相關文獻及文物的蒐集與

捐獻。陳燦培稱，多年來，他與夫人通過線上拍賣平台等渠道蒐集了許多鐵路華工在修築太平洋鐵路時使用過的道釘、勘測圖、鋤頭、鉗子、陶罐、油燈等物品，以及照片等影像資料。

一張鐵路華工的工資收條讓陳燦培印象深刻。“簽收信息顯示，鐵路華工的工資由當時當口的工頭代收。這樣做一方面是因為華工不懂英文，另一方面這也是一種對華工的人身保障，一旦華工在工作中遭遇不幸，工頭會將他的遺骨和遺物送還故鄉。”他說，鐵路華工時常面臨生命威脅，即便如此，他們賺得的工資不僅低於本地工人，還要經過工頭抽成，所受苦難可見一斑。

“太平洋鐵路的貫通對美國發展具有重要意義，但美國歷史上卻長期忽視華工的付出，使其長期遭遇不公正待遇。”陳燦培表示，超過70%的鐵路華工來自廣東江門地區，他們背井離鄉，開創事業，甚至獻出了寶貴生命。銘記他們的事跡，不僅是對歷史的正視，也時刻提醒着今人自強。為此，他陸續將蒐集到的鐵路華工文物捐贈回中國，希望有更多人共同守護並傳承這段歷史。(完)

費城連爆身份盜竊案 不法之徒針對華族群

最近數月已有逾達17名身份盜竊案受害者尋求協助，全部都是華裔，多數都居住於費城東北部。

全美身份盜竊問題猖獗，其中費城華人社區已發生多宗同類案件，有受害者表示，相信同胞已成為不法之徒的針對目標，以至於無辜民眾被人擅自更改駕駛執照地址後損失金錢，偏偏當局對此反應冷淡，曾有人向警方及民選官員舉報投訴，但始終沒有得到重視。

ABC 報道，東北費城華人協會(Northeast Philadelphia Chinese Association) 創辦人兼會長黃明珠(Mingchu Pearl Huynh, 音譯, 下同)表示,根據協會

義工反映，社區內不少華人曾墮入陷阱，成為身份盜竊案的受害者，單在最近數月便已有17人向她求助，當事人全部都是來自費城東北部的華裔，可見詐騙集團也許專向同胞下手。

很多民眾受騙的經過都大同小異，駕駛執照的登記地址突然被改，然後歹徒利用新的駕照，冒充受害者繼續行騙，例如會取消受害人的手機號碼，開設新的手機和信用卡賬戶，從而盜取受害者銀行存款。在其中1宗個案中，歹徒以受害人名義申請房屋淨值貸款，結果事主損失約20萬元，另外也有人公司賬戶被盜，損失5萬元。

本身經營保險代理公司的華人雷杰琪(Jackie Lei)表示,最近1名客戶和1名親戚分別被人竄改駕照地址,她警覺後立即查看自己的資料,赫然發現地址也已被改,因此馬上凍結信用卡賬戶,接著發現有人企圖利用她的資料開設新信用卡,幸好她提前反應阻止了歹徒。

受害者報警後,往往發現警方沒有認真對待,也不會迫切處理,為此向市議員等民選官員求助,但至今“沒有人回應”。目前更改駕照地址的程序“太容易”,當局應加強監管以免歹徒有機可乘。

我是 Lisa,今年 36 歲,大學畢業後在上海的公立學校做了 10 年的幼兒園老師。為了兒子更好的教育,我辭去公職,30 歲遠赴美國做陪讀媽媽。

然而,陪讀媽媽的生活單調乏味,我差點透不過氣來。沒想到,美甲這一小愛好竟給我帶來了轉機,讓我在異國他鄉找到一份不錯的工作。一年後,我大膽創立美甲工作室,從零開始,一步步拓展客戶,每月收入高達 1 萬美元。更令我驚喜的是,一家美甲知名品牌竟然向我拋來了橄欖枝,邀請我成為他們的中文講師!

不久,我就要開辦美甲培訓班,招收學員了。

1988 年,我出生在上海,是家里的獨生女。父母是做生意的,他們總是笑容滿面,樂觀開朗。家中很溫暖,充滿了愛。

小時候,媽媽總是鼓勵我獨立去嘗試新事物。剛學會騎自行車時,她就放手讓我獨自騎車,去附近的超市買醬油、調味品、洗發水等日用品。每次,我騎車穿梭在林蔭道上,滿載而歸,內心都充滿了驚喜和成就感。就這樣,我一路順風順水地長大,無憂無慮,樂觀自信。

高考時,我如願考上心儀的學前教育專業。2009 年大學畢業時,上海幼教領域人才稀缺,政府出台了一項誘人政策。只要高考成績在全區前十名,就有機會與本地教育局簽約,做五年幼師,學費不僅全額退還,而且有事業編制。

我抓住了這個難得的機會,畢業後順利進入一家公立幼兒園,成為一名幼兒園老師。

我天生好學,對新知識、新事物充滿好奇。學校里的各種培訓、外出學習機會,我都積極參與,努力提陞自己。很快,我在學校里脫穎而出,成為青年骨幹教師。

每逢寒暑假,我會像自由的鳥兒一樣全球飛。多次去日本(專題),韓國旅行,還代購一些海外產品。此外,我對美甲情有獨鍾,喜歡在指甲上繪畫、創作。假期里,我特地去日本參加培訓,學習了美甲技術。

2015 年,我迎來了生命中的小天使——一個活潑可愛的男孩。我希望兒子能夠在一個更廣闊的環境長大。同時,我也渴望擁有更加自由、無拘無束的生活。

我也去了很多國家,探尋過不同的風土人情。原本,我曾考慮過移民(專題)澳大利亞,但那里的生活太單調枯燥。日本和韓國,雖然繁華如上海,但快節奏的工作和生活壓力卻讓我有些透不過氣來。

最終,我選擇了美國的洛杉磯(專題)。那里的大農村生活寧靜而悠閑,氣候宜人,讓我感受到了久違的舒適與放鬆。

2018 年,我毅然辭去了 10 年的教師工作,一家三口移民來到美國。然而,讓我猝不及防的是,在上海時,孩子一直由父母照顧。而我們來到美國後,老公由於工作原因,一直留在上海,帶娃的責任就落在了我一個人的肩上。陪玩、遛娃、參加各種興趣班,生活緊張而忙碌,要照顧孩子,就沒法工作。而且,到這里後我才發現,我若應聘幼師工作,不僅收入低,且對英語水平的要求極高。由於長期在國內生活,我的英語已經生疏,不夠流利。

於是,我放棄了做幼師的念頭,轉而考慮其他職業。房產經紀似乎是一個不錯的選擇,許多華人(專題)從事這個行業,賺錢相對也較多。

然而,我嘗試後,發現自己並不適合這類與人頻繁溝通、推銷的工作。我更喜歡沉浸在自己的世界,專心做自己的事情。

於是,我考了美甲執照。

我去一家華人美容院應聘,雖然我英語不好,技術一般,但幸運的是,華人老闆對我很寬容,願意給我時間慢慢成長。而且,工作時間較自由,不影響接送孩子。於是我就在美容院開始了美甲生涯。

開始,我的手藝比較生疏,做得又慢又費力,一天收入才 80 美元。但是我不斷練習,反復琢

磨,同時在一些網絡平台上看視頻,學技巧,逐漸地,我的技術磨練得熟練而快速。

同時,我熱情招待每一位客人,耐心溝通,我的英語水平不斷提高,客戶也不斷增多,並多次得到她們的好評。

偶爾,也會遇到一些“奇葩”的客人。有一次,一位穿着廉價衣服的墨西哥女人大大咧咧走進了店,她趾高氣揚地要求接長長的卷卷的睫毛。我花費了一個多小時,認真地給她接完睫毛,她照着鏡子,咧着嘴笑:“Very good!”接著就說要去車里拿小費。誰知,令我意想不到的,隨着“轟隆”一聲車鳴,她竟然一走了之。在美容店工作了一年多,我的美甲美睫技術不斷提高,

我 80 後上海人,30 歲辭去公職,在美國做美甲師..

積累了穩定的客戶,收入也水漲船高。

然而,一場疫情突如其來,美甲店停業,我不得不回歸家中。接著,我搬到洛杉磯東區,與華人區相隔甚遠,開車往返需兩三小時,極不方便接送孩子,我只有放棄了重返美容院的念頭。

雖然附近有很多的美甲店,但大多是越南人開的,主營水晶粉美甲,而我對此並不感興趣。於是,我只得留在家中,專心帶孩子,做飯,打掃衛生。長時間困於家中帶娃,沒有工作,沒有社交,這種壓抑與孤獨差點讓我崩潰了。

我深知自己不能再無所事事,必須掙脫束縛,做出改變。

於是 2021 年,我申請了家庭美甲工作室執照,在家里開展美甲業務。我家在洛杉磯東區的市中心,周圍環境優雅舒適,生活便利。近年來,隨着華人移民的涌入,這里漸漸變得熱鬧起來,街頭巷尾處處是熟悉的面孔和親切的鄉音。

我的工作室主打日式美甲服務,選用健康無味的產品,並結合北美最火的 Gel-X 延長甲技術。這種延長甲並非普通的塑料片,而是用 Gel 精心製作。

它有着不同的甲型和弧度,很好看,很安全,沒有味道,幾乎能滿足市面上 99% 的指甲需求。

剛開始主要是身邊的朋友和鄰居來捧場,美甲後,他們對美甲的效果讚不絕口,熱心地介紹其他朋友來工作室,工作室的業務也逐漸步入正軌,日漸穩定。

同時,我在自媒體平台和媽媽群、美甲群,分享我的美甲作品和生活點滴。很多寶媽熟悉後紛紛來我的工作室做美甲,滿意後又介紹新客人光顧,我的客戶穩步上升。幾個月後,工作室每天就有 6-8 個客戶預約。至於價格,單色茶甲美甲通常定價 50 塊錢,簡單又實惠。當然,也有高達 100 多美金的款式,每一款都獨特而精緻。而延長甲的價格則稍高一些,從 80 塊起步,最貴的能達到 200 多美金。

收費一般是現金,或者轉賬。美甲成本很少,主要是人工成本,所以收入也相當可觀,在 6000 到 10000 美金之間波動。這主要取決於我個人的時間安排,以及業務的淡旺季。

在美國,美甲師通常有三種工作方式:

第一種是在美甲店打工,和老闆分成,一般是四六分成,熟練以後可以五五分成,或者六四分成。分成和小費是美甲師的收入,一個月大概 5000 美元到 8000 美元。

第二種是開個人工作室,成本低,工作時間自由,但是需要會營銷。一周工作 3 到 5 天,每天

服務 4 到 6 個客人,一天賺 500 美元左右。

還有一種是上門美甲,根據服務客人量和要求,一般收入比較高,有幾百元到幾千美元不等。

我在美甲工作室一周工作 3-4 天,周末陪娃去興趣班、遊樂場、徒步旅行,其餘的時間則留給自己,去旅行,看演唱會,參加美甲培訓會,與來自各地的美甲師交流。

每天要帶孩子,要工作,還要嘗試許多興趣愛好,我逐漸學會了時間管理。每天清晨,不到七點我便會起床,陪孩子練琴,七點多鐘送他去學校。送完孩子,在八點鐘,我準時踏入健身房,隨着韓國 kpop 的舞蹈盡情釋放熱情。運動結束

後回家,九點半,我查預約名單,開始投入工作。

下午五點,我會準時出現在學校門口,等待孩子放學。聽兒子聊些學校的趣事和未來的夢想。雖然每天的生活如行云流水般疾馳而過,但我卻感到無比充實和滿足。我希望給孩子樹立一個積極向上的榜樣,希望他能看到一個永遠充滿活力、不斷追求進步的媽媽。

在海外,某書用戶眾多,他們在尋找修理物品、品嚐美食時,都會來這里尋找攻略。同樣地,對於美甲,大家也會搜索附近的美甲店或個人工作室。去年二月份,我開始在某書上發筆記。

漸漸地,附近越來越多的人瞭解到我的美甲工作室,每天預約的客戶絡繹不絕。

為了某書漲粉,我花了很多時間和精力去製作視頻,分享了美甲的專業知識,記錄每天美甲生活的點點滴滴……而在這些視頻中,我特別推薦了一款在美國備受歡迎的美

甲品牌。

旗下一款 Gel-X 的黑科技全貼延長甲產品,讓我眼前一亮,它色彩柔和,效果出色。使用這款甲片,僅需短短一小時,就能輕鬆打造出驚艷的延長甲。而在國內,完成同樣效果,至少需要兩個小時。這款產品的快速與便捷,讓我深感驚喜。偶然的一次,我的一位客人告訴我一個令人心動的消息,在美國,這款產品會不定期舉辦線下的培訓課程。我立刻心動了,毫不猶豫地報了名。

培訓課上,我彷彿打開了新世界的大門,學了很多新知識,也有很多感悟。於是,我開始在某書上分享自己的學習心得和體驗。

沒想到,這些分享竟然引起了巨大的反響,吸引了大量的流量、點贊和粉絲。看到大家的热情回應,我備受鼓舞,繼續分享了更多關於這款產品的筆記。

更讓我驚喜的是,不久,品牌商竟然發現了我的分享。原來它雖然是美國品牌,但創始人卻是中國台灣(專題)人。在某書中,使用中文的華人眾多,因此品牌商很快就注意到了我。他們主動聯繫了我,感謝我的分享,並送給我一個精美的聖誕節盲盒大禮包。

然而,更大的驚喜還在後頭。幾天後,品牌商的工作人員發來郵件,詢問我是否願意參加他們的講師培訓班,成為他們的官方講師。這讓我激動不已,這無疑是我從事美甲師以來巨大的驚喜和機會。

原來這次參加培訓班的有美國人、越南人,

他們有的講英文,有的講西班牙語,唯獨我是講中文的。品牌方希望我能用中文將他們的產品推廣出去,讓更多的人瞭解並喜歡這款產品。

而我主要推崇日式美甲,恰好 Gel-X 的延長甲與日本有合作,深受日本時尚界的喜愛。甚至在日本的美甲雜誌上,也經常能看到這款產品的身影,足見其高端與受歡迎程度。

能夠得到品牌商的青睞與認可,我感到非常榮幸與開心。就這樣,我從一個普通的美甲師,一步步地跨越到了與美國當地品牌商合作的層次。今年 2 月,我被邀請參加訓練營,經過嚴格的培訓後,成為中文講師。

時光飛逝,轉眼間我已經做美甲五年了,美甲不僅是我的職業,而且成為我生活中的一部分。我沉醉於美甲的世界中,感受着每一次畫筆在指甲上輕輕劃過,斑斕的色彩翩翩起舞,讓一雙雙平凡的手變得熠熠生輝,猶如夜空中的星辰,緩緩綻放。

美甲不僅讓我體驗到美好的瞬間,而且讓我有時間陪家人,有時間發展自己的興趣愛好。我很享受這份工作帶給我的滿足和成就感。

如今,我兒子已經上三年級了,他的日常習慣也在逐漸形成。這樣,我就有了更多的時間,專注於工作。

未來,我計劃首先用心打理美甲工作室,繼續開拓更多的客戶。如果時間緊張,會聘請兩個美甲師幫我服務一部分客戶。並制定一套標準化的美甲流程,確保作品質量和風格保持一致。

此外,我準備開設日式美甲班,因為有很多粉絲一直期待我能開設課程,跟我學習。而我因為要照顧孩子,一直沒有開班。

但今年,我已經向官方遞交了申請,規劃了開班時間與招生細節。學生們在官網上報名,便可在這邊上課。培訓合格後,官方會給她們頒發一份極具含金量的證書。同時,我也會積極在自媒體平台發佈美甲筆記,努力打造自己的美甲品牌,吸引更多機會。

目前,我在某書上主要是美甲賽道。通過小某書,我結識了很多來自美國不同地方的美甲師和華人美甲店老闆。一些華人美甲店老闆想和我合作,但我目前精力有限,沒有這方面考慮。不過,未來總是充滿了無限可能。有時,我也會分享一些健身視頻。健身不僅能增強我的耐力,提高身體的協調性,還能有效緩解美甲工作帶來的疲憊。令我驚喜的是,許多寶媽和小夥伴在我的影響下,也開始了健身。

我曾在國內從事教育工作 10 年,又在美國做陪讀媽媽 5 年,我深切體會到中美教育的差別。在中國,孩子們被設定在固定的框架里,有大量的作業。而在美國,孩子們作業少,有更多的自由時間發展自己的興趣。像我兒子,他現在讀三年級,每天放學回家後,他的作業僅僅是一兩張紙。往往不到五分鐘,就能輕鬆完成。

學校里提倡鼓勵式教育,無論孩子們說什麼,老師們都會給予積極的肯定與支持。

中國與美國的工作文化,也是大相逕庭。在國內大家都比較卷,怕上司,怕老闆,怕被炒。

但在美國,到處都在招人,只要你有一技之長,有能力,不用害怕找不到工作。即使你丟了工作,只要有能力,很快就會找到下一份工作。

特別是動手能力強的人往往能獲得不錯的收入。比如,裝修師、美甲美睫師、紋繡或美髮師,只要認真工作,月薪達到 1 萬美金並非難事。而腦力工作者比如程序員,他們的年薪可能高達十幾萬、二十萬,甚至五十萬美金。

目前,我會選擇繼續留在美國,我媽媽定期來看我,他們也支持我的工作生活。我喜歡這里的生活方式,更熱愛我的事業。我剛來美國時,也遇到很多挑戰,但我堅信“船到橋頭自然直”,積極面對,努力克服,困難都會迎刃而解。

年輕時,我們風華正茂,何不踏遍千山萬水,追尋那遠方的風景,感受世界的廣袤無垠?

心中若有夢想,就早點行動吧。“去擁抱陌生,去期待驚喜”。無論遇到什麼挫折,都不要輕言放棄,積極向前,未來必將更加璀璨。

