

冰凌幽默小說：一個海外“粉粉”關於振興傳統粉幹的若干條建議構想

題記：閩籍散文家蘭紅說過，福州人的胃就是粉幹的胃

福州的小吃，最好吃的是粉干，什麼糟菜炒粉干，熟魚煮粉干，番鴨煮粉干，海鮮粉干，可以百吃不厭。還有一道叫泥鯸煮粉干，也很好吃。但是這道粉干，已經很少見了。如有朋友請我吃粉干，我會相當失落。但是，我吃粉干有個挑剔，一定要吃傳統的桐口粉干，因為桐口粉干口感好，味道正宗。我的味覺，對桐口粉干，有一個驚人的辨識度，只要吃上一兩口，便知道是不是正宗的桐口粉干。

出國前，自己經常煮粉干吃，先把粉干放進水里泡開，把花蛤、芹菜段倒進油鍋，炒一炒，倒水燒開，倒入粉干，扔一把蝦米，攪鹽，大火燒開，攪些味精，盛進碗里，往往可以吃上兩三碗。鍋里剩下的粉干，自然是晚飯時熱了再吃。如果你是一個資深“粉粉”，就會知道，回鍋熱過的粉干，那才叫好吃。這時候的粉干已經被鮮湯浸潤，形成碎段，甚至糊狀，而且完全入味，你可以將粉干全部喝完，有一種上了境界的享受。有一次我和老報友在餐桌上聊起粉干，他們對回鍋粉干也深有同感，異口同聲說道：沒錯沒錯。那真是遇見了粉干界的知音。

到了美國後，以為自己再也吃不到粉干，哪想到去紐約唐人街，到處可以吃到粉干。就在康州紐黑文的香港超市，也可以買到粉干，而且牌子多，有桐口粉干、福州粉干、閩清粉干、連江粉干、長樂粉乾等等，讓人眼花繚亂。我都會把各種牌子的粉干買上一兩包，自己煮著吃。在美國，最經常用高壓鍋壓大排骨，壓好的大排骨，撈起來紅燒，排骨湯用來下粉幹，將西芹切切片，放入排骨湯，再抓一把蝦米撒進湯里，把泡開的粉干放進鍋里，煮開後，盛進大碗里。在他鄉異國吃上家鄉的粉幹，那種感覺相當好。

但是，總覺得自己怎么也煮不出在家鄉吃到的地道的粉干味道，這讓自己百般無奈，更讓自己深懷期待，期待回到福州去尋找地道的粉干味道。後來終於回到福州，我就找各種粉干吃，盡情過癮，慢慢我發現福州的粉干也變了味，大多的粉干變白了，變得滑溜了，色澤好看，但是吃到嘴里就不是傳統粉幹那個味。這種改良的粉干更像是外省來的米線。看到大街小巷的店鋪擺賣的都是這種米線似的粉干，我心里就透著悲涼，每次我去店里吃粉干，總要事先看看粉干，並詢問店主有沒有傳統的桐口粉干，答復總是令人失望。一些店主抓起一把粉干，說都是一樣的啦。但是我知道，煮出來的味道那是兩碼事。現在要找一家飯店，吃正宗的傳統粉干已經是非常困難的事了。只有到新開的“閩清館”，才能吃到正宗

的傳統粉干，所以到“閩清館”吃飯，上來先點一道糟菜炒粉干，往往轉盤轉一圈就吃光了，總會再點一盤。有時候，我自己獨自打車去“閩清館”，點一盤糟菜炒粉干，再點一大碗海蠣豆腐湯，又吃又喝，大吃一頓，然後像帝王一般走出“閩清館”。

夜里經常想想粉干的事，心里不免焦慮，覺得應該為振興傳統粉干做點實事！我把這個想法和一些“粉粉”們說了，大家都表示支持。我自高奮勇，說我來起草一個方案，然後請大家討論，大家一致表示贊同。我默在家里，先把方案構想整理出來，塗塗改改，整理了十條構想。

如何振興福州的傳統粉干？首先，要給福州的傳統粉干重新定位，而且要高端定位。就是要突破傳統粉干地域性，要把它上昇到國際層面，上昇到人類飲食文化結晶的高度，來重新做一個嶄新的高端定位。過去，我們始終把傳統粉干當作一個民間的小吃來對待，所以人們就把它局限在一方地域里，不能得到廣泛的推廣。實際上喜歡傳統粉干的不僅僅是福州人，包括福州周邊地區的福建人，包括在世界各國的閩籍同胞和華人華僑，所以，喜歡傳統粉干的人數遠遠超出我們的想象，所以我們要從國際的層面來看待福州的傳統粉干。

第二，福州的傳統粉干不僅僅是一種小吃，這種傳統粉干可飯可菜，可炒可湯，可以給食客多層次全方位的美食享受。特別是傳統粉干有一個特殊的美妙，中午吃剩的粉干，晚飯時回鍋熱過再吃，那才叫一個好吃。這時候的粉干已經被湯浸潤，形成碎段，甚至糊狀，而且完全入味，讓人欲罷不能，非得一口气吃完。對於這樣一種飲食個體，它應該在群星璀璨的萬千飲食世界里佔有一個特殊的地位，所以我們應該從中華飲食文化這個高端的層面來關照它。充分肯定它的飲食實用與美學的雙重意義。

第三，因為任何的推介應該是自上而下，而不是自下而上，應該站在一個國際最高的制高點，來進行高端的推介，以確立福州傳統粉幹這個高端的國際文化品牌，這樣才能做到真正有效的推介。我們的推介就是要採取大力度、滾動式的推介，而不是一時一地的一次性的推介，要不斷地在高端滾動中大力度的推介，確立福州傳統粉干的國際高端文化品牌。我們要做高端推介一定要掌握一個面，面向全球的高端推介；第二個是高度，在最高端的層面來做，這樣高端的推



冰凌幽默小說：“車輪滾滾”

當年，黃君感到三百美元購得一部不知是四手還是五手車。美國車寬寬大大，甚是結實，別看車年紀一大把，里程數也高達 15 萬邁，跑起來照樣不含糊。上學、打工、購物，從不誤事。黃君助人為樂，屋友們尊其為屋長。黃君也深感屋長責任，每有外出採購，總逐個通知。於是載著滿車屋友，浩浩而去。

這天周末，屋友們提議，明天休息，能否遠征紐約，到唐人街去採購食物，再到中國餐館一飽口福。黃君估計車技和車況後，欣然答應。屋友們高呼黃君萬壽無疆，一夜歡騰。

次日晴空豔陽天，黃君駕車載著滿車屋友，向紐約挺進。車在高速公路上穩穩當當行駛，屋友們在車上輪流高歌。姜君望著窗外的風景，觸景生情，唱起“駿馬奔馳在遼闊的草原……”贏得滿車喝彩。黃君以駕車不得分神為由，獲準免唱。他手握方向盤，耳聽屋友縱情高歌，感覺如閱歷史巨車，面露幸福紅光。

突然，黃君感到車下一顛，便見車前左下方，孤零零滾出一個車輪。黃君驚得目瞪口呆，欲叫又止，怕嚇著高歌的屋友們。所幸車雖少去一輪，但因慣性和後排屋友們的重壓，三輪尚能平衡而行。黃君緊張萬分，腦海頻閃現英雄人物，如王杰、歐陽海門，漸漸沉著應戰，緊握方向盤，慢慢點刹。車由快而慢，由慢而停，那離車之輪，繼續向前滾，越滾越慢，終於打了個彎，躺在離車十來米處。

黃君打開車門，小心翼翼下車，跑去抱起車輪，扛在肩上，跑回車來。屋友們尚不知真情。姜君還祝賀黃君，說沒到紐約，就撿了個車輪，若進了紐約保不準還會撿到汽車。屋友們紛紛給車輪估價，有說 30 美金的，有說 40 美金的。黃君如實相告後，屋友們默若木鷄。黃君不敢懈怠，取出工具，安上車輪，並將車輪螺帽死死擰緊，然後繼續駕車。屋友們不再高歌，黃君甚感歉意，頻頻檢討，說這個輪子紀律散漫，擅自脫離組織，回去定當嚴格教育。友們又樂，再高歌，但歌聲已不如先前嘹亮了。

此事黃君當時尚能沉著應付，過後卻越想越怕，夜里常常夢見車子三輪、兩輪，甚至獨輪而行，如耍雜技。十年後，黃君已今非昔比，進入主流社會，所購均是名車，最近又購得凌志豪華車。但駕車時，黃君常常下意識斜視車前左下方，看看車輪是否脫離。

冰凌幽默小說：報案

理論室發生盜竊案，小岳老尤老阮的辦公桌抽屜被撬。小岳塞在信封里的 570 塊錢，老尤夾在辭典里的 800 塊錢，老阮藏在墊紙下 1200 塊錢，全被竊賊偷去。

小岳搖頭嘆道：“下半年的煙錢全泡湯了。”老阮苦笑著道：“細水積成河，一朝付東流。”老尤鎮定地說：“現在不是嘆氣的時候。我認為，首先要保護現場，其次到保衛科去報案。”老阮擺手道：“罷罷罷，暗藏私房錢畢竟不雅，倘若張揚，豈非授人以笑柄？”

小岳說：“這倒是，讓人知道了，非得取笑我們不可，特別是那幾個姑娘。”老尤昂首凜然：“我無所畏懼。我認爲，在家庭生活中，當丈夫和妻子還沒有達到足夠的坦誠和理解之前，為了巧妙地避免家庭經濟糾紛，藏點私房錢不失為過渡時期的良策。”

老阮說：“有理。不過，萬一賤內獲知，那如何是好？”“就是，”小岳說：“我老婆知道，非吵不可。”老尤一愣：“這……哎，我們可以在報案時，鄭重地告訴保衛科的有關同志，說這起案件涉及到物質和精神兩個方面，希望他們給予充分的同情，秘密偵破，做到既破了案，又不聲張出去。”小岳終於覺悟。老阮仍有顧慮。老尤也不強求老阮，領著小岳走向保衛科。

兩人剛走到樓梯口，老阮急步趕來：“深思再三，還是鼓起勇氣，回去報案。這筆錢，畢竟蓄之不易啊！”



介紹才能達到效果。
第四，我們現在首先要建立一個振興傳統粉干的機構。這個機構是一個鬆散型機構，沒有官方背景，但是要得到官方的認可。這個機構是一個面向國際、面向海內外的機構，要獲得官方的認可，還需要生產廠家的支持，還要獲得海內外振興傳統粉干的粉粉們（簡稱：粉粉）的熱情響應和加盟。組建這樣一個機構，完全是出于自願，完全是出于公益，這是一個鬆散型的為振興傳統粉干的機構，他不帶有其他目的，是一個非常純粹的民間機構。

第五，有了一個組織機構，就能有效地統一組織推介和振興活動。在這個方面我們一定要確立一個核心班子，擔任這個核心班子的會長和副會長，一定要具備以下幾個條件：福州本地出生，上至數代為福州本地人，有根脈可尋；如非福州本地人，要對福州傳統粉干發自內心的無限喜愛，起碼要有二十年粉齡的資深“粉粉”。協會最好要請一些退休的領導、海外閩籍僑領、文化名人等來擔任名譽會長和顧問。這樣能產生更大範圍的影響力。協會的名稱可以請大家商定，我的建議是，叫國際傳統粉干振興辦公室，簡稱振興辦。接下來很多具體的工作要做，首先我想還是要有一個辦公處，設一個秘書處。秘書處由上面的振興辦直接領導。秘書處要建立一個傳統粉干粉絲團（簡稱：粉粉團）。粉粉團成員主要是年輕粉粉，要把年輕人培養起來，我們這項事業就會找到後續的力量，培養他們對傳統粉干的感情，因為年青一代他們由於不太熟悉傳統粉干，對傳統的東西就會有排斥心理和抵觸情緒，所以粉粉團要發揮他們獨特的教化推動作用。接下來我們需要一個方案，就是整個推動振興的一個規劃實施的步驟和具體操作的方案，這個很重要，我們該怎么做？做什么事情？現在需要做什么準備？然後如何具體運作？

第六，振興和推介，首先我們要有自己的平台，我們要建立自己的宣傳渠道。我的建議就是在海外辦一個《東方粉干》雜誌，另外我們需要公眾號，這樣形成線下線上、國內國外、紙媒網媒相結合，每天隨時都可以發佈有關傳統粉干的新聞消息，以及我們需要推介的各個方面的信息，使廣大的海內外華人華僑，特別是喜歡傳統粉干的同胞們，能夠及時獲取各種信息，這些信

息不僅要包括傳統粉干的歷史、營養價值、製作的過程、製作的品種，包括烹飪風味等等，我們都要把它宣傳出來，讓海內外廣大粉粉們瞭解傳統粉干的各種信息，造成傳統粉干和廣大消費者的密切的聯繫，並且在這個過程中形成良性的互動，這樣產生一種綿綿不盡的影響力，就像綿綿細雨滋潤著乾涸的土地。

第七，我們要每兩年舉辦一次國際傳統粉干研討會，當然現在召開線下會議比較難，花費也多，在這種特定的時期，可以召開線上會議，就可以把活動的範圍擴大，甚至全球範圍的人都可以參加，然後提交論文，從傳統粉干的歷史淵源、粉干的營養價值、粉干的健康元素、回鍋粉干的奇妙，等等，從科學的高度來研討傳統粉干，強調傳統粉干的科學性。然後出版論文集，以後每開一次會議就出版一本論文集。另外，我們還要發動廣大粉粉，從情感出發，請大家回憶對粉干的種種記憶，全部收集起來，然後出版散文集，每年出版一本，十幾年就形成了一個固定的品牌。

第八，傳統粉干受到擠壓，和外省市的一些粉類麵食的大舉進入有關。當然，我們首先要感謝兄弟地區帶來各地的飲食文化和先進的經驗，比如說螺旋粉，比如說跨河米線，他們那些成功的經驗，他們的一些現代配料和製作，他們的一些行銷的技巧，這些都值得我們學習借鑒的，我們要把他們這些經驗化我所用，改進和提陞傳統粉干新的科學做法。但是，我們也要向相關部門提出建議，為更好地保護好傳統粉干的生存和發展，我們也要加強外地粉類店家的有序管理，建議將這些店家集中在某幾個固定的場所，這樣，既容許他們來榕開店，顯示我們榕城民衆的泱泱胸懷，又能適度地為我們傳統粉干拓展生存的空間。

第九，建議每年邀請海外華文媒體來福州採訪，專門採訪傳統粉干的製作基地，採訪他們的製作過程和製作經驗，採訪他們的產品種類和烹飪方法，介紹給全球的熱愛傳統粉干的同胞們，同時也影響其他的華人華僑來認識我們的傳統粉干。

第十，我們要借鑒匈牙利每年舉辦魚湯節的做法，我們要舉辦一年一度的傳統粉干烹飪大賽。粉干可以當飯當菜，可炒可湯，我們要讓粉干呈現出千姿百態萬般風情，這樣我們需要搭建一個展示和競賽的平台。一個魚湯都能辦出花樣來，而我們的傳統粉干，可以創新更多的品種，更多的製作的方法，堅守傳統，又不斷創新，讓海內外廣大的民衆更加熱愛我們的傳統粉干，達到振興福州傳統粉干的終極目標。

2023年6月1日

冰凌幽默小說：和睦鄰居

春節前夕，振興化肥廠畢廠長率全廠職工，四路縱隊，開進一牆之隔的萬家美麵粉廠。

萬家美麵粉廠鮑廠長早已帶人候在廠門口，夾道歡迎鄰客。

“老畢，歡迎歡迎！”鮑廠長迎上前去，緊握畢廠長的雙手。

“老鮑，今天我們一是來聯歡；第二，是來感謝的。幾年來，你們廠對我們的支持，那是太大了。大的不說，單你們廠食堂，無條件向我們開放，解決了我廠職工吃飯問題，就要好好地感謝你們。”畢廠長說完，向身後一招手：“獻匾！”兩位姑娘抬着一塊長匾，盈笑着走到鮑廠長面前。

畢廠長揭下蓋匾的紅綢布，指着匾上的燙金楷字，念道：“‘有牆壁如同無牆壁，非兄弟勝似親兄弟。’老鮑，請收下。”

鮑廠長接過長匾，抱在懷里：“老畢啊，要說支持，也是互相的。去年，我們趕任務超計劃生產，倉庫不夠，你們騰出半座倉庫，給我們存放麵粉，還撥了兩輛‘解放牌’，幫我們搶運麵粉……”

畢廠長揮揮手：“哎，應該的應該的。”

鮑廠長感慨地說：“難得啊！我們兩家，真是和睦相處的好鄰居。”

畢廠長拍拍鮑廠長的肩：“勝似親兄弟！”

鮑廠長連連點頭：“對對，親兄弟！走到禮堂聯歡去，今天我們好好開一鬧！”

會議結束，顧廠長抓起話筒說：“會後請大家吃頓便飯。只是便飯啊，因為市里下文件，不準超過四菜一湯，而且不擺酒，這個，我們要嚴格執行，只四菜一湯。另外備了點可樂和‘礦泉水’。不成敬意，請大家諒解啊！”

來賓們魚貫步入職工餐廳，圍桌而坐。

餐廳人員端上一個搪瓷茶盤，高聲報菜名：“頭道菜，十全拼盤。”盤內堆着荔枝肉、燻魚片、五味肝卷、爆蝦仁、牛肉絲、清蒸蟹塊、海蜆皮、涼拌蚶姑、松花蛋和油炸春卷。

接着，“鱧鱖編鱗爭艷”、“石鱗海參奇戀”、“扒雞烤鴨閃婚”三道菜先後上桌。最後，“百味火鍋”壓陣。

來賓們情緒頓時高漲，紛紛舉箸夾菜，盡情品嚐。

顧廠長抓過兩個空杯，對身旁的易經理說：“老兄，去年多虧你大力支持來，干三杯！”

“哪里哪里。”易經理抓起可樂罐飲倒。

顧廠長按下易經理的手，抓起一個沒有商標的酒瓶：“喝這個，‘礦泉水’。”

易經理說：“這玩意淡而無味。”

顧廠長說：“哎，這可是真正的‘礦泉水’，喝到肚子里就有味。”

易經理皺眉喝一口：“嗨——夠勁！”他舒眉嘖嘖，連喝了三杯：“不假，是真正的瀘州……‘礦泉水’。噴，你老弟，在執行市里文件方面，不墨守成規，敢於開拓，值得借鑒，很值得借鑒。來，兄弟我回敬你三杯……‘礦泉水’！”

冰凌幽默小說：生活

為兒子工作事，黎雲夫婦傷透腦筋。終於，妻子朱憲探得本園大班方盾的爺爺，是一家公司的經理，夫妻倆商量半天，決定托他幫忙。

黎雲說：“總不能空著手去吧？”

“聽說，方盾他爺爺愛喝酒，我看，就買兩瓶酒帶去吧。”朱憲說。

夫婦倆來到商店，花了七十多塊錢，買了兩瓶“杜康”酒，放進提包里。然後，按抄來的地址，找到方經理家。

方經理剛吃過晚飯，滿臉油紅，正坐在客廳的環形沙發上，抱著孫子逗樂，見孫子的老師來訪，忙起身迎客，倒茶敬煙。

方盾更是歡天喜地，一頭紮進朱憲懷中。

閑聊一陣後，朱憲硬著頭皮說明來意。方經理極爽快，一口答應。

黎雲夫婦感動得連連致謝。

臨走時，朱憲從提包里拎出“杜康”酒：“方盾爺爺，這是我們一點心意……”

方經理按住朱憲的手：“萬萬收不得！老師平時對盾盾的照顧，我們謝還謝不完呢。”

黎雲搓搓雙手：“不成敬意，不成敬意……請方經理務必笑納。”

朱憲兩眼噙淚：“盾盾爺爺，無論如何，您要收下來。盾盾，聽老師話，請爺爺收下來。”

“朱老師，不要嘛不要嘛。朱老師帶回去自己喝。爺爺不喝這種酒。”說著，方盾跑到牆角的躺椅前，一把拉開櫃門，指著滿櫃的茅台酒：“爺爺就喝這種酒。”

