



我原先中了“君子遠庖廚”這句老話的毒，不肯讓我的兩個兒子踏入廚房半步，結果呢，他們十六歲負笈海外時，吃盡苦頭。午夜夢回，想起媽媽做的美味佳肴，淚水與口水一起飆。

精湛的廚藝能讓人擁有一個富足的人生，而熱愛美食的人，往往是快樂的人。所以，女兒出世後，我吸取前兩回的教訓，“處心積慮”地要把廚藝傳授給她。

有人問我：“什麼年齡才是最恰當的受訓期？”我豎起一根手指。對方驚問：“一歲？”

為什麼飛機的舷窗是圓的？這要從飛機的演變歷程說起。

其實，最初的飛機舷窗並不是圓角的，而是方形的。1952年，英國德·哈維蘭公司研製的“彗星”噴氣式客機橫空出世，本以為乘坐這架飛機可以扶搖直上，但是結果慘不忍睹。

從1952年10月到1954年4月這短短18個月的時間里，在17架投入飛行的“彗星”中，竟有6架相繼發生事故，有99名旅客和機組人員遇到此類事件。

發生如此慘烈的事故，讓大家不得不加速尋找原因。時任英國首相丘吉爾派出海軍艦隊，不惜一切代價來查明真相。

(文：黃沛然)



疫情，是一場災難，更是一場大浪淘沙。它會淘出那些更好的人，或者每個人品質中向上的部分。雖然現在大部分人宅在家里，同樣受到疫情的影響。但疫情一過，當生活重新步入正軌，具備以下特質的人，很容易脫穎而出。

1.情緒穩定的人

拿破崙曾說：“能控制好情緒的人，比能拿得下一座城池的將軍更偉大。”

深以為然。

小孩子才會亂發脾氣，淡定平和的內心、沉穩持重的情緒，才是一個成年人的致勝法寶。

此次疫情中，在武漢方艙醫院裏，一位“清流哥”火了。

他有些與衆不同。周圍很嘈雜，他卻能夠專注于書本，沉浸于閱讀。其實，他和他的父母，一家三口，都被確診為新型肺炎。如果換做別人，面對這樣的境遇，或者早就崩潰了。

而且在方艙醫院裏，那么多病人、醫生，匆忙的脚步聲、聊天聲、呻吟聲交織在一起，一般人哪還有心思讀書？可清流哥卻泰然自若，彷彿這滿世界的喧囂與他毫無關係。他的照片，一經上網，迅速刷屏走紅了。有人說，看到他，心里多了片刻的安寧。

約翰·米爾頓說：“一個人如果能控制自己情緒、慾望和恐懼，那他就勝過國王。”當一個人能控制好自己的情緒時，便意味着他掌握了喜怒哀樂的主動權，可以理性思考，統籌全局。

2.保持乾淨的人

我的閨蜜小劉是出了名的愛乾淨。疫情發生之前，她每天都是最早到公司的，然後擦座椅，收拾辦公桌。疫情發生後，大部分人都只能宅在家里，每天還里還外的人，大有人在。

甚至網上還流傳着一個段子：“每周洗一次頭，都是遠程辦公的最大儀式感。”但是小劉每天還是按時起床，像往常一樣把自己收拾得干乾淨淨，在家也每天換上洗好的衣服。

童話的滋味

“不！”我斬釘截鐵地答道，“一個月——嬰兒滿月以後，便開始訓練。”

對方以為我胡言亂語，便一笑置之。

然而，這是千真萬確的呀！女兒滿月後，每回烹飪，我便把她抱進廚房，放在遠離爐火的地方。她舒舒服服地躺在搖籃里，我快快樂樂地在爐子前揮動鏟子。蒸、炸、煮、炒、燜、炖、燴之後，一股股食物的香味，化成一縷縷輕輕的風，飄進嬰兒的鼻子，鑽進嬰兒的被子中，嬰兒胖胖的身體都浸在甜、咸、酸、苦、辣的五味雜陳里。我有充分的理由相信，嬰兒對美食敏銳的嗅覺就在此刻形成了，嬰兒對美食的慾望也在此時萌發了。

因為深深瞭解“身教勝于言傳”的道理，在女兒成長的過程中，我一直讓她近在身邊，不着痕迹地啟發她對烹飪的興趣。我不是一茶匙

鹽、兩茶匙糖、三大匙酒、四大匙油地教她，我清清楚楚地知道，一板一眼的教學方式有許多時候會帶來反效果。我和她一起做，把笑聲嵌進食物里，把樂趣讓入烹飪中，給她一生一世的快樂記憶。

老天沒有辜負我的苦心。

可君十八歲負笈英倫之前，一進廚房，十根手指便像水里的魚一樣。魚在水中舞出無限的婀娜，她呢，以食物拼出無數華美的“圖案”。

到倫敦不久，她和兩位朋友在郊區合租了一所房子。每個星期天早上，農夫會到附近的空地擺賣新鮮肉類和有機蔬菜，價格比超市的貴上好幾倍，但是，女兒卻覺得物有所值。

她在電郵里如此寫道：“蔬菜，就好像是剛剛從泥地里拔出來的，拿在手上，蔬菜的綠，彷彿便流滿了手掌。媽媽，您常常說，肉類如果新鮮，叫它一聲，它也會應。現在，買了一公斤五花肉，我叫了一聲，它果真就應了……”

讀到這裡，我“哈哈哈”地笑出聲來。為了增添生活情趣，孩子小時，我經常“胡說八道”地娛樂他們；現在，孩子大了，居然懂得以同樣的方式“投桃報李”！

可君返回新加坡度假的次日，便迫不及待地上超巿，買齊東西，大展身手。她設計的兩道菜肴是西式豬肉丸和蒜香西蘭花；甜品呢，是烘烤小脆餅。

她烹飪不用量匙，全憑感覺，天馬行空地揮灑自如。兩道菜肴都很美味，最大的特色是味道變化多端，不是開門見山的那種平坦、平直、平淡；它迂迴曲折而又峰迴路轉。我注意到她善用檸檬皮和檸檬汁——檸檬搶味，有先聲奪人的霸氣，把它加入摻了乳酪碎的豬肉丸里，便恰到好處地驅除了味道的滯膩，並且巧妙地形成了豐富的層次感。至於在烘烤得有點焦脆的西蘭花上面放入檸檬皮和檸檬汁，卻像是一篇佈局嚴謹的“微型小說”，令人有“意在言外”的驚喜。

餐後，她說：“等着我的甜品上桌呀！”

她把桌上堆着的諸多原料“東拼西湊”地攬在一塊兒，好像沒多大工夫，就變出幾盤又酥又香又薄又脆的小餅乾。

可君得意揚揚地說：“每回客人來，我便烤這餅乾，大家都讚不絕口呢！我給它取了個好聽的名字，喚作‘風入口’，因為它就像一股香香的風，輕悠悠地飄進客人的口里！”

我這個懂得廚藝又熱愛烹飪的女兒，在陌生的異鄉里，把日子過得像童話一樣快樂。

(文 尤今)

飛機的舷窗為什麼是圓的

經過分析，技術人員發現了事故的原因：“彗星”號的方形舷窗在多次起降後，舷窗拐角處出現了因金屬疲憊而導致的裂痕，從而在內外壓差所產生的強大外推力作用下造成機身解體。原來，方形的窗戶放在飛機上是不合適的！

為瞭解決舷窗的問題，科學家經過大量的嘗試後發現，曲形設計舷窗沒有焦點，能夠平均分散重量和壓力，從而大大降低窗戶破碎和裂縫的可能性。

歷史的演進總是需要付出代價，今天的安全出行也歸功于科學家不斷的探索和努力！最終，飛機舷窗就變成了今天這“圓胖圓胖”的樣子啦。

(文：黃沛然)

你去一家快餐店用餐，沒想到拿到的薯條是軟綿綿的、涼的，明顯已經放了很久。這時候，普通人最常見的反應有兩種。第一種是指責產品有問題，比如說：“這些薯條都涼了，太難吃了。”這種反應叫“我覺得”。

第二種就是指責店員失職，比如說：“你們店有問題，這種薯條也敢賣。”這種反應叫“你怎么”。

這兩種反應雖然可以宣泄不滿情緒，但不一定能順利解決問題。

如果你採用“我覺得”的說法，爭論的焦點就會集中在你對商品或者服務的個人感覺上，你就有義務跟人論證，為什麼你的感覺是正確的。甚至對方可能一口咬定，薯條沒有不對勁，反而說：“大家都覺得沒問題，為什麼只有你這麼難纏？”只要是你“個人”的感覺，就會出現各執一詞的情況。

如果你採用“你怎么”的說法，爭論的焦點就會放在店員身上。他會因此採取防衛的姿態。不管他能不能保持專業性的禮貌，至少你跟



先問：“按照你們的規定，顧客有疑問的時候，怎麼避免被各個櫃檯踢皮球呢？”

以換薯條為例，店員可能會告訴你，只要顧客不滿意就可以退換。這時，你就可以接着說：“那我必須告訴你，這份薯條我並不滿意，請幫我換一份。”事實上，針對顧客經常會遇到的問題，幾乎所有大企業都有相應的規定來解決。有些餐飲業是“只要不滿意就可無條件退換”，有些服務窗口出台明確的“首問負責制”，也就是第一個被你問到的人有義務帶你走完全部流程，不能把你推給別人。

當然，每家店的標準可能不一樣，商家的說法、爭論的焦點也會不一樣。維權技巧的關鍵，就是把爭論的焦點鎖定在商家的標準上。這是他們的標準，不是你的感覺，所以，他們不會來跟你爭論你的感覺準不準；也正因為這是他們公司的標準，不是這個店員定的，所以，店員不會認為你是在針對他，他更願意就事論事，跟你協商解決辦法。

(摘自《好好說話2》鄺飈圖)

如何向商家投訴

他實質上就變成了對立的立場。這樣一來，想要請他幫助你挽回損失，就變得更加困難。

所以，更好的投訴方式是避開“我覺得”和“你怎么”，直接問對方：“你們的標準是什么？”然後拿對方的標準進行申訴。

比如在餐廳里，你可以先問：“按照你們的規定，菜品退換的標準是什么？”在銀行大廳里，你可以

朋友圈中，很多人都留言：“等健身房恢復營業後，一定要去選你的課程。”

在網絡上，我們也經常看到這樣的新聞：娛樂場所暫停營業，一些DJ發明瞭雲蹦迪；飯店暫停營業，一些廚師開始在家里開直播，傳授“一人食”的做飯技巧。

裸泳的時候，活下來的只有兩種人：要么帶了救生圈，要么能火速找到救生圈。

對於一些人來說，危機來了，束手無策，就只能死守一盤爛棋。而對於另一些人來說，危機也是機會，進一寸有一寸的歡喜。

你要做一個不動聲色的大人了。”這是村上春樹說過的話。許多人都用它來做朋友圈的個性簽名，或是轉發到微博，但是真正能做到不動聲色的又有幾個？

疫情，是一場大風浪，也是一塊試金石。

懂得尋找轉機的人，能耐得住寂寞，保持好奇心，思考比憂愁多，行動比想法多，就像蝸牛一樣，柔軟且堅韌。

文學家木心曾說：“高質量的生命，是時時刻刻知道自己該做什么。”

風雨壓不垮，苦難中開花。所有不能將我們打倒的事物，終將成為一副盔甲，使我們更加強大。(作者：怡然)

疫情過後，這4種人將脫穎而出

契訶夫曾說：“人的一切都應該是乾淨的，無論是面孔、衣裳，還是心靈、思想。”

3.遵守規矩的人

沒有人能夠活成一座孤島，每個人都要與外界聯繫。無規矩不成方圓，只要人活在社會上，就要遵守規矩。

《淮南子》中說：“矩不正，不可為方；規不正，不可謂圓。”

成年人最寶貴的財富，不是知識、技能、禮儀，而是規矩。

“成人不自在，自在不成人。”懂得規矩，遵守規矩，是邁向成熟的第一步。在這次疫情中，“戴口罩”、“少外出”、“勤洗手”就是規矩，但是有的人偏偏不信。

於是，我們看到，有人不戴口罩下樓買菜，僅僅15秒的功夫就被病毒感染。有人在疫情期間偏要逛商場，結果商場中發現病例，整個大樓的人全部隔離。

而那些遵守規矩的人，卻用最平凡的點滴小事，為自己構築起一道健康防疫工事。他們雖然沒有一線抗疫醫生那樣的專業素養，但是卻用一個普通人的堅守，為抗疫阻擊戰默默做着貢獻。

人不以規矩則廢，家不以規矩則殆，國不以規矩則亂。

疫情對大多數行業都有打擊，尤其是餐飲、旅遊、商場、院線等人員聚集性的領域。

而身在其中的人，再也不能按部就班，高枕無憂。有些人卻看到了新的機遇，順勢做起轉型。

在我的朋友圈中，有一名健身教練。疫情爆發後，健身房暫停營業，他也隨之進入“休眠期”。這麼挨下去，幾乎等同失業，怎麼辦？他另闢蹊徑，在朋友圈里每天發佈自己錄制的健身小視頻，教大家如何宅在家里做運動、不變胖。

短短幾天，他就收穫了一大波粉絲。於是，他乘勝追擊，開發出自己的自媒體賬號，一下成了明星教練。他將自己平時在健身房里積累的教學經驗錄制出來，比一般的網課更具實用性。他還會定期發佈健身餐的製作方法，即使一個人也能做好。

就在這短短20多天，他完成了從一個健身教練到一個KOL的轉型。在他的

