

在中國，我經歷過一次失敗的婚姻，不過我的事業曾經成功。到美國我的婚姻又第二次失敗了，不過我願意站起來，再去重溫事業成功的喜悅。

在美國我悟出人生：金錢不為任何人所擁有，就象藍天和雲彩一樣，不能帶走，人祇有付出，才能體會價值，在迷茫中又看到一個真實的自己。美國給了我一個人生淘金的機會。

我已經不是二十多歲可以去冒險闖人生，四十多歲發現創業就象看風景，在喜愛的景色中留下，因為那裏有一副很美麗的畫：一群知道感恩的人，一群知道珍惜身邊的人，一群幫助他人的人，我也願意和他們在一起：想着知足，過着簡單、健康平安就是人生起點。

Vanni Wang

Lucio Vanni couture four collections will be hosting an elegant fashion show during the month of October. For more information email: luciovanni.global@yahoo.com

# 追求畢生夢想 打造世界品牌



我喜歡說緣分，七月二十二日，是實來客賭城在麗華酒店舉辦最後一場卡拉OK比賽，我有幸任這次比賽的評委。當晚比賽完後，一位衣着華麗，氣質高貴的女士迎面向我走來，她一邊走一邊叫我的名字。那一瞬間我真的很尷尬，我努力地往記憶里找她到底是誰？“你記不得我是誰了？”她笑聲朗朗在問我話呢。如果不是她特有的聲音我也許真的認不出她是誰了。我突然想起四年前我也是在麗華酒店認識的她，真是太巧合了！我們互相問好後，她就開門見山地對我說：“我正在以我自己公司Lucio Vanni命名製成高級服裝，準備打造國際品牌，這是我現的美國夢，我要實現它！”她的自信和肯定讓我當下就決定我要採訪她，七月二十五日，我在麗華酒店又一次和她見了面。

她叫王暉，不過她喜歡人家叫她Vanni Wang，她是一個激情洋溢的人，她給我第一個印象就是熱情如火。也不知是緣分還是巧合，我和她見面都是在麗華酒家，這是第三次在麗華酒家與她見面，她毫無保留告訴我她的個人經歷：她有二次不成功的婚姻，她還有一個在哥倫比亞大學攻讀醫學工程碩士學位的女兒，女兒明年還想繼續攻讀博士。她自己現在有時間



精力，有能力財力，她自信在未來的五年里，她將要把她的高級服裝打造成國際品牌，還打算五年股票上市，另外目前她已經看上一套從花朵中提煉出來的系列自然化妝保養品，她也打算



2010年在克城和模特在一起



將它買下並用自己的品牌“Lucio Vanni”來命名。她心中的目標是把服裝、化妝保養品打造成為她的第一個系列產品品牌進入國際市場。

我看看有沒有發展機會，她在北京認識不少生活這麼熱忱和自信的女士，便

開玩笑地問她是不是想成為法國名人Coco Chanel第二。當我說到Chanel，她的話匣子一下打開了：你知道嗎？我在中國深圳開的永達服裝公司就專門接意大利和歐洲訂單，其中Chanel的訂單最多，做Chanel的裙子，披肩、BCBG、DKNY等等高檔系列，每個訂單幾乎都超過上千的，她去過意大利法國，她喜歡歐洲，這也是她喜歡用Lucio Vanni當自己品牌名字的原因。她說：Lucio是意大利文，意思是明亮和色彩艷麗，Vanni意思是上帝給予最好的禮物。當Vanni起了這個名字時就打電話問女兒：你覺得這個名字是哪個國家的？女兒一聽這名字就像品牌，Vanni興高采烈地對女兒說了一聲BIN-GO，她的公司及她的品牌名字就這樣誕生了。



1965年出生在中國寧波，她的父親是軍人，母親是老師，上面有二個哥哥，她在家中排列最小。也許她像父親，Vanni個性爽朗，她回憶在十三歲時，她自己發現她有繪畫的天賦，在那一瞬間，她告訴自己長大後一定要當一個服裝設計師。就在同年，13歲的Vanni她已經能自己拿一塊布設計裁剪，而且她能踩縫紉。更離奇的是小小年紀的Vanni就大膽開班教大人們裁剪設計和縫紉，Vanni笑着說：“我13歲就開始賺錢了。”Vanni就在地高中畢業的時候，她已經擁有全浙江地區小有名聲的女裁縫師和優秀設計師聲譽。後來她上大學，雖然選擇經濟商學，但她還是利用業餘時間繼續學習她喜歡的時裝設計。

1987年Vanni大學畢業，她開始先到北京看看有沒有發展機會，她在北京認識不少和她一樣想創業的人。1989年，按Vanni自己

的話說：她開始下海深圳闖世界，她的北京朋友在深圳開了一家永順裕服裝公司，當時她在部隊的哥哥也成為第一批去建設深圳的軍人。在他們的服裝公司里，朋友們委派精通設計服裝並有着超強能力的Vanni去任廠長，這個工廠由Vanni總管，從服裝設計到管理經營，Vanni還幫忙跑業務接訂單。在短短的三年Vanni為這家永順裕服裝公司打下了半邊天。在1992年，為了滿足更多顧客的需求，Vanni創建了自己的生產基地，企業名字是永達服裝公司。剛開廠時她雇用了一百多個員工，不到一年，她的員工數量翻了一倍，她已經不需要自己跑業務，她的所有訂單都是來自意大利和歐洲，她喜歡意大利的面料，她喜歡法國人的設計，當時在深圳的Vanni，她的生意和 her 的身價一起上漲。她靠她自己奮鬥打拼掙了第一桶金。

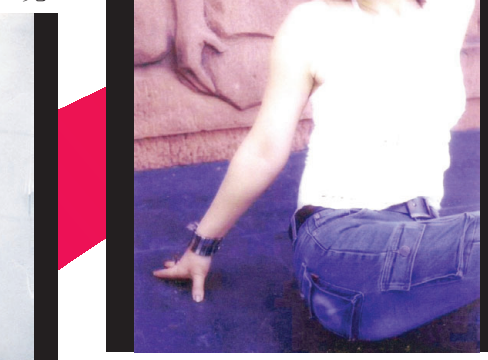


“天有不測風雲，就在Vanni的生意走上最高峰的時候，中國政府對“三資”企業下了一條規定，要求“三資”企業接海外訂單必須要買配額，當時Vanni心理衝擊很大，她說：“變化是正常的，挑戰是我的所愛，但每個人做事都有自己的目的。”Vanni繼續介紹着她的創業史：原本

我們拿的訂單靠的是量大，其實我們成本很高，比如我們加工一條Chanel中小披肩，他們給我們原料和加工費以每條人民幣三百元，但到你到商店去購買這條披肩要價是一千美元。Vanni說她們以前就是靠加工量多，但後來情況完全變了。生意人不做虧本生意，Vanni雖然放下了她喜歡的服裝事業，但她要做事業的心停不下來，Vanni說：人有的時候是為別人活着，因為“女強人”這個自大學畢業後別人為她起的名字一直背在她的肩上。Vanni的精彩服裝職業被停下，她又開始了投資海南地產。雖然從設計美麗服裝到踏入地產這個行業，過程變化很大，但Vanni在痛苦中成長，她勉勵自己她在積累不同的經驗。

力。我曾經讀過一段讚美描寫女人的話：四十的女兒是花開的最美麗的時候，因為它即將凋謝，但那瞬間的美麗凝聚着成熟，自信是絕無倫比的。2005年四十歲的Vanni和 her 的美國先生一起返回美國，她曾經問先生：是否選擇他移民去中國，因為中國有她已經開墾好的土地，先生說還是美國好。這是她的第二次婚姻，她希望做一個服從的太太，她放下身段，學習煮飯，學習打理家，她在家庭上傾注了很多很好的心血。而另一面她也和所有在美國的人一樣，心懷着自己的夢想，在美國這個自由的空間想提陸和完美自己。

2010年，在她的婚姻掙扎了五年後，最終她們還是沒有辦法走到一起。此時女兒還有一年將碩士畢業，還是在女兒



的鼓勵下，Vanni開始考慮怎樣走出婚姻的陰影，重新開始她的新生活。Vanni很高興有一個體貼她又像朋友一樣的女兒，她已經放下一切，把她全部的經歷投入到她新的事業上去，當她把心放下的時候，她的心態反而好，沒有壓力。因為路還是要靠自己走，她說的很輕鬆：我現在又嫁人了，我嫁給Lucoi Vanni了，看來真的沒有什麼

原則來做事，在大城市已經有很多有才華的人，而克利夫蘭更需要我。很有智慧的Vanni就象她對待設計服裝一樣：尋求古典風格，以高質量的面料，獨特的設計造型和色彩艷麗。以漂亮時尚、精緻混合，創造一個服裝視覺藝術。

Vanni說，以她一個人的能力要創出一個國際名牌，功力有限，她需要一個團隊和她一起共創未來。Vanni現在開始她打造品牌的第一步，還有更多事情等待着她去需要完成，如果您有同樣的夢想，也請您加入Vanni的團隊，實現你自己的夢想，那麼歡迎您與Vanni聯繫：luciovanni.global@yahoo.com.

能難住這位充滿了冒險精神的Vanni。走出婚姻的Vanni，眼界更進一步地開闊了。因為經歷過興與衰，更清楚興是如何，衰又是怎樣了。也許，婚姻的挫折，就像一個急剎車，讓Vanni的激情更加提陸。她曾經在情緒最低落的時候在克里夫蘭一家做運動衣和帽子工廠當設計人員，她親眼看到克里夫蘭經濟隨美國大經濟的影響一落千丈，她想她可以為克里夫蘭的經濟做一些事情，去年九月



工作，自己註冊了公司，她又開始重新拾起她的最愛，設計出一套又一套美艷高貴的服裝，她自己滿意，讓別人美麗。Vanni在做一件多么快樂的事情。

Vanni的畢生夢想是要將她的服裝和化妝保養品打造成為與著名的Chanel等名牌齊名的國際知名品牌，我問她“為什麼你不去加州不去好萊塢紐約，那里會有更多讓您成功的機會”，她說克里夫蘭是她到美國的第一站，她很有感情，她要幫助克里夫蘭恢復以往的經濟，她設想在克里夫蘭開廠，為克里夫蘭的經濟做一點微薄的貢獻，她還會在美東開辦提供中高檔品位的商店，為克里夫蘭提供就業機會。Vanni補充說：我現在又嫁人了，我嫁給Lucoi Vanni了，看來真的沒有什麼



伊利華報

